

글로벌로 뻗어 나가는 프로 금융인 전문적인 교육의 힘으로 힘차게 도약

프로가 되기 위해 비약하는 청춘들은
두려움에 맞설 용기가 가득합니다.

하지만 꿈을 펼칠 기회 자체가 존재하지 않는다면,
용기는 빛을 발하지 못하게 됩니다.

꿈꾸는 청춘들에게 가장 필요한 것이 무엇일까요?
두려움 없이 도전할 수 있는 기회의 장,
신뢰할 수 있는 전문적인 교육, 아낌없는 지지와
열정이 필요합니다.

삼성생명 금융연수 프로그램은
프로 금융인으로 도약하고 싶은 당신이
부족함 없이 꿈을 펼칠 수 있도록
튼튼한 지원군이 되어드립니다.

당신의 커리어를 지지합니다.



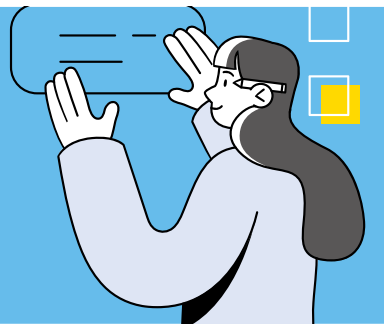
삼성생명 금융연수 프로그램 **1기** 모집 요강

- ※ 인터넷 검색창 삼성금융연수 프로그램 검색 바로가기
- ※ 본 공고는 임직원 채용이 아닌 SFP 모집용입니다.
- ※ SFP란? 2030세대 고객을 위한 프로 종합 재무 컨설턴트를 말합니다.
- ※ 연수 일정은 당사 일정상 변경될 수 있습니다 (최종 합격자 限 SMS 안내 예정)
- ※ 준법감시필 22-2351

삼성생명이 함께하는 프로금융인이 되는 미래



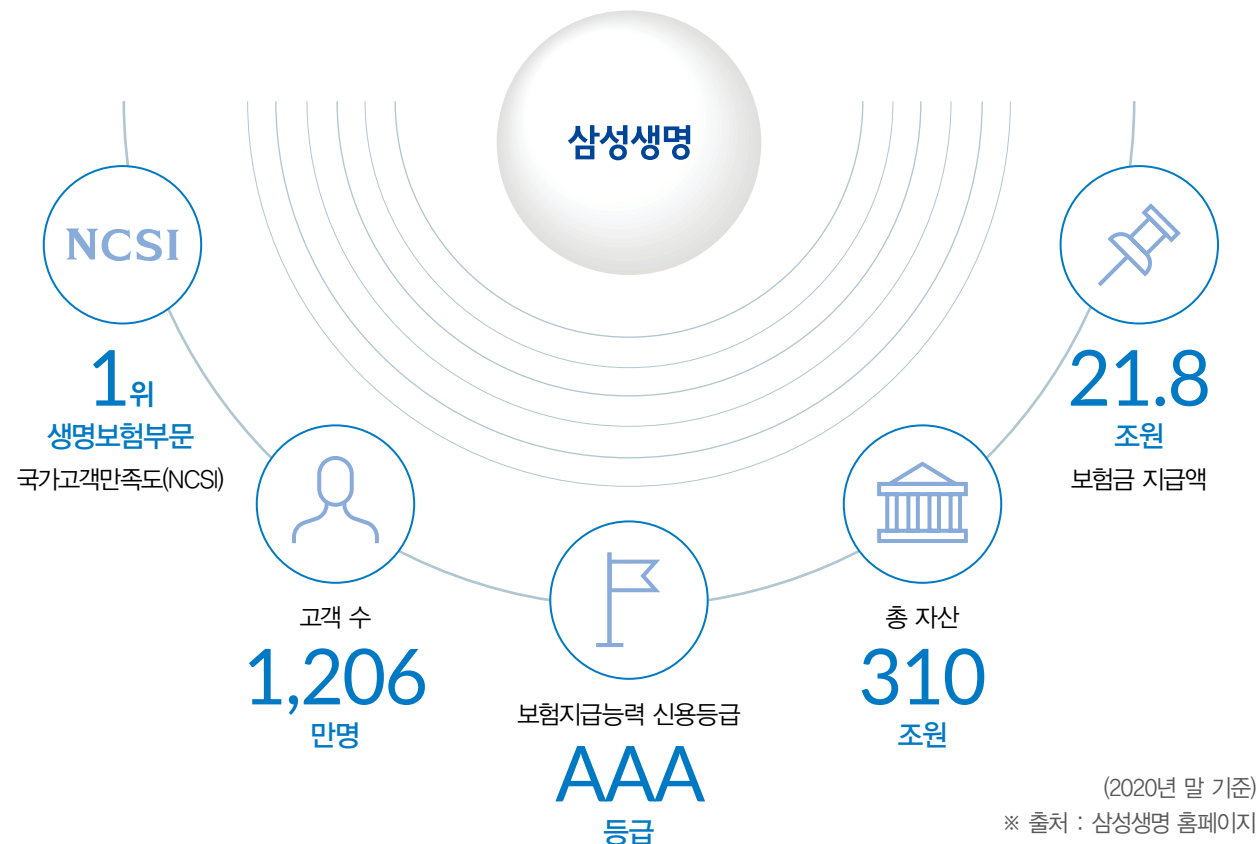
지속가능한 미래와 함께 커가는 프로금융인의 꿈



삼성생명의 공신력

삼성생명과 함께 금융의 프로가 되어 당신만의 경쟁력을 만드세요!

삼성생명은 사랑을 더 큰 사랑으로 키워주는
고객이익 중심의 글로벌 라이프 파트너입니다.



ESG Goal

신뢰받는 금융서비스 제공회사로서 녹색·상생·투명 3대 ESG금융원칙을 기반으로
'지속가능한 미래'를 만드며 다양한 이해관계자와 '함께 성장'
(Sustainable Future, Growing Together)

2030 중장기 ESG 전략

- 친환경 금융 20조원 이상 투자
- 탄소배출량 50% 감축
- Global Top Tier ESG Rating



1. Green Investment 확대
2. Green Infra



3. 고객중심경영 강화
Customer Orientation
4. 행복한 열린 일터 구현
GWP & Diversity
5. 사업모델 및 기술 혁신을
통한 포용적 금융 확대
Access to Finance
6. 이해관계자와의 동행 강화
Co-Prosperity



7. 지배구조 건전성 확립
Governance
8. 윤리경영 안착
Business Ethics

9. ESG경영 인식 제고
Consensus

금융의 트렌드를 선도하는 삼성생명 SFP



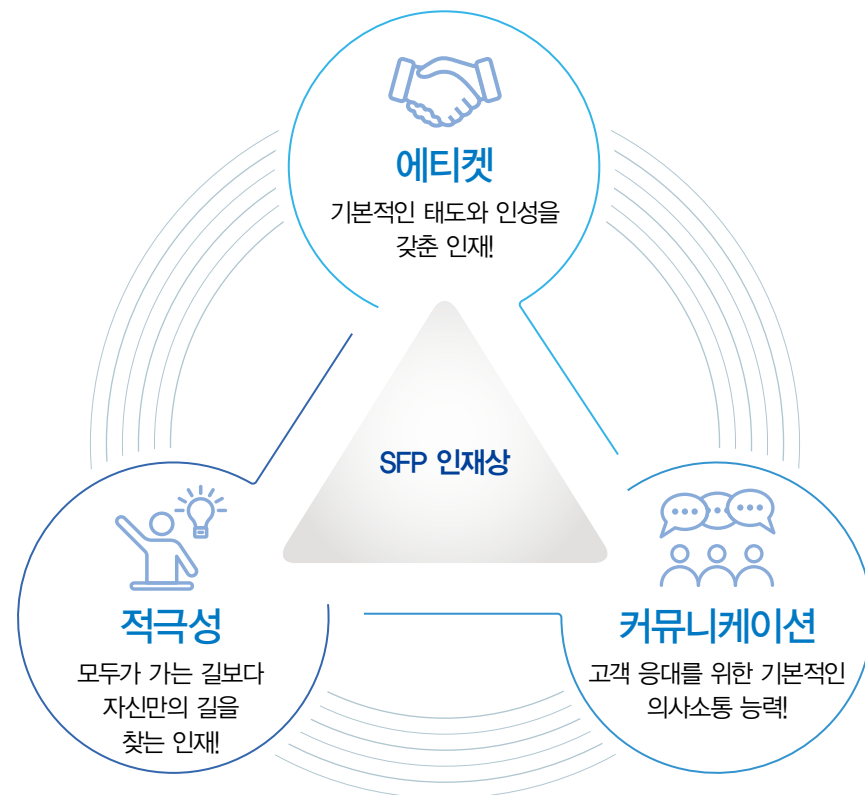
성공을 향한 노력, 기대했던 꿈의 실현 선배 프로금융인의 생생후기



SFP란?

SFP _ Special Financial Planner

SFP란 체계적이고 전문적인 금융보험 지식을 바탕으로 고객의 생애에 최적의 재무설계 서비스를 제공하며, 2030세대 고객의 재산 증식 및 안정적인 자산 운용에 도움을 주는 종합 재무 컨설턴트를 말합니다.



나만의 경쟁력을 높여주는 Program!



홍 인 희 프로

삼성생명 금융연수프로그램을 통해 직무경험이 실무에서 얼마나 중요한지 새삼 느끼게 되었고, 더불어 삼성생명만의 커리어패스를 보면서 스스로가 성장할 수 있는 곳이라고 확신하여 도전하게 되었습니다.

생생한 현장 경험과 조직 관리 경험을 쌓아 나만의 경쟁력을 갖춰 성공하고 싶다면 지금 바로 참여하세요.

자신감 넘치는 도전을 통해 꿈을 현실로!



남궁재선 CM

남들과 차별화 하는 방법은 결코 쉬운 길이 없습니다.

SFP는 삼성생명의 핵심인력이며, 여러 분들 가치를 인정받고 역량을 펼치기에 너무나 좋은 환경입니다.

주저하지 말고 자신 있게 공부하세요, 도전하세요, 그리고 경험을 쌓으세요. 여러분이 희망하는 소득과 비전이 꿈이 아니라는 것을 확신합니다.

어제보다 한층 더 발전한 나를 발견하다



박 초 원 SFP

사람과 사람이 만나는 일이기에 매 순간 뜻 깊고, 소중한 인연을 맺어 나갈 수 있다는 것이 SFP 매력인 것 같습니다. 삼성생명 금융연수 프로그램을 통해 한층 더 발전하고 있는 나를 발견하시길 바랍니다.

힘찬 발걸음으로 눈부신 도약 프로금융인 삼성생명 SFP



청춘의 가능성을 믿고 꿈꿔오던 미래를 현실로!



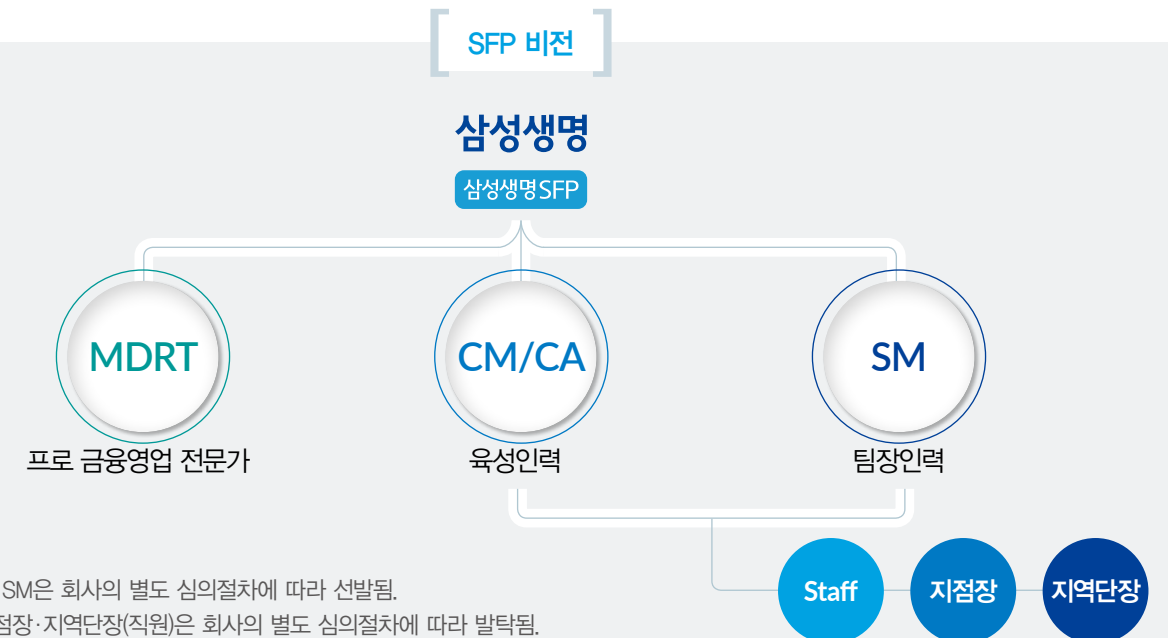
SFP사업부 연혁



삼성생명 SFP VISION

당신의 노력과 열정의 가치는 얼마입니까

삼성생명에는 자신의 가능성을 믿고 과감히 도전해
꿈꿔오던 미래를 현실로 만드는 젊은이들이 있습니다.
본인이 스스로 선택한 곳에서 성공하고자 끊임없이 노력하는 젊은이들.
그들은 바로 삼성생명 SFP입니다.



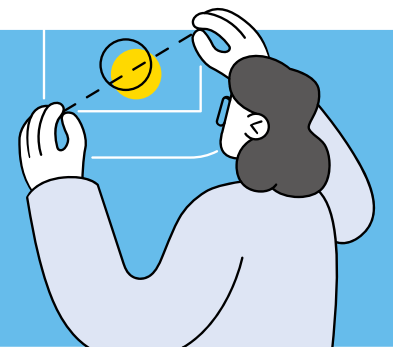
삼성생명 SFP사업부
※ 2022.10월 기준

지점장 16명 SFP 出 (스텝, 지점장, 지역단장 발탁 총 80명),
CM·CA(24명) / SM(47명) / SFP(604명)

경험이 쌓이고, 능력치가 오르고, 금융의 프로가 되다!



MZ세대 희망직업 SFP 프로금융인 도약을 위한 첫걸음



삼성생명 금융연수 프로그램이란?

이론은 이제 그만 현장에서 바로 쓰는 실전경험이 경쟁력!
삼성생명을 무대로 당신의 경쟁력을 드높이세요.
시간이 지날수록 힘을 받는 최고의 지식은 경험입니다.

거시경제와 금융트렌드에 대해 이해하고,
전문적인 교육과정을 통해 배우는 재무설계 및 투자지식!
전문교육과정을 통해 차별화된 실무 경험 및
사회초년생 경험을 할 수 있습니다.

금융 및 재무 기초이론부터 탄탄하게 다지고,
금융트렌드를 선도하는 프로 금융인으로서의 역량을 강화할 수 있습니다.



모집대상

• 인원 000 명

자격조건

- 전국 정규대학(4년제) 기 졸업자 또는 6학기 이상 수료자
- 전문대학 졸업(예정)자 & 학사학위 이수자 or 이수중인 지원자

지원기간

• 2022년 11월 28일 ~ 12월 16일

지원방법

- 서류접수는 **인터넷**으로만 가능합니다.
- <http://family.samsunglife.com/univsf/main.do>
- 인터넷 검색창 검색 바로가기

Point 1 전문적인 교육

- 거시경제와 금융트렌드에 대한 이해
- 금융 비전공자도 알기쉬운 재무설계 및 투자지식
- 글로벌 금융 트렌드를 선도하는 역량강화
- 유명인사 특강, 독서토론

Point 2 차별화된 현장 경험

- 삼성생명 SFP 조직문화 경험
- 1:1 현장 멘토링
- 프로금융인 교육과정 경험

Point 3 삼성생명만의 특전

- 우수 수료자 중 위촉시 태국/중국 합작사 연수 혜택(※'22.4~5월 경)

서류합격자 발표 및 추후 일정

- 01 **서류발표** 2022년 12월 20일 15시 온라인 발표
- 02 **면접과정** 2022년 12월 21일 ~ 12월 31일
- 03 **최종선발** 2023년 1월 3일 15시 온라인 발표
- 04 **OT 일정** 2023년 1월 6일
- 05 **교육기간** 2023년 1월 (2주간)

합숙(집합)교육 2023년 1월 10일 ~ 1월 13일(3박 4일)

체험교육 2023년 1월 17일 ~ 1월 26일(6일간)

※ 코로나19로 상황에 따라 상기 일정 및 교육방식(합숙(집합)/현장체험)은 변경될 수 있습니다.



2022년
11월 28일

서류접수
마감

온라인
발표

2022년
12월 20일

면접
과정

최종
선발

2023년
1월 3일

합숙(집합)
교육

체험
교육



삼성생명의 혁신적인 네트워킹 글로벌 합작사 방문을 통한 역량 강화

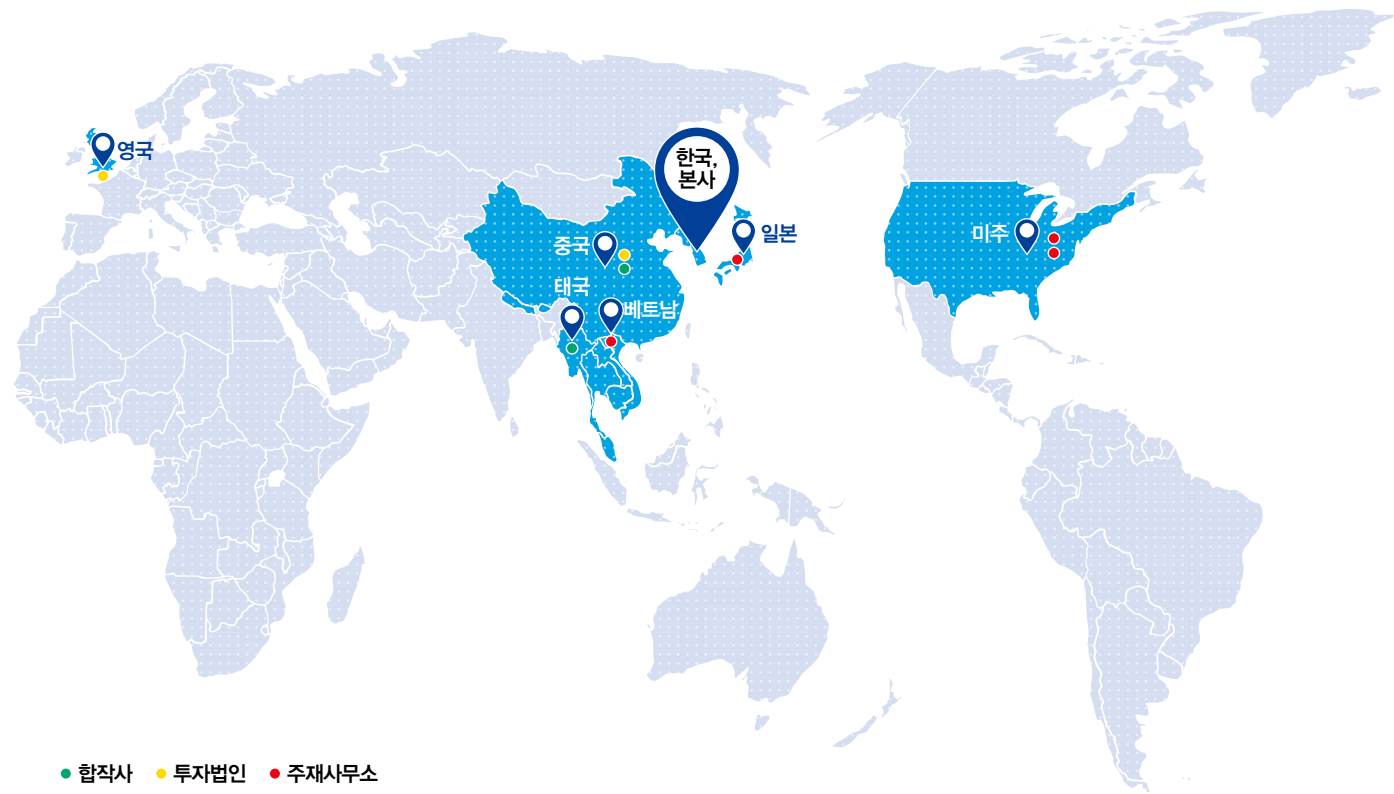


삼성생명 금융연수 프로그램 쌓여가는 성공 커리어



글로벌 네트워크

삼성생명은 2030 중장기 전략 하에 해외사업 기반 확대와 수익성 제고를 위한 다양한 투자의 기회를 모색하고 있으며 2021년 말 기준으로 해외 6개국에 4개의 현지법인과 4개의 해외사무소를 운영하고 있습니다. 삼성생명은 자산 운용을 중장기 수익 창출의 핵심 축으로 설정하였으며, Savills IM사 지분을 인수하는 등 해외 운용사에 대한 지분투자에 박차를 가하고 있습니다. 특히, 성장성과 수익성이 양호한 아시아 국가의 우량 보험사에 대한 지분 투자를 통해 미래 성장 동력을 확보해 나갈 계획입니다.



합작사 2개
중은삼성인수보험유한공사,
삼성생명보험(태국법인) 주식회사

투자법인 2개
북경부동산법인, Savills IM

주재사무소 4개
뉴욕, 미주, 동경, 하노이 주재사무소

해 외



성장 잠재력이 큰 태국 시장은 개인채널 중심의 성장 전략을 통해 보유계약을 확대하고 있으며 영업 조직 확대와 판매역량 강화, 모바일 영업지원 체계 혁신 등에 집중하여 5년 연속 흑자를 이어가고 있습니다.

향후 IFRS17* 도입 및 업계 트렌드 변화에 대응하고 고수익 보장성 보험 판매를 확대할 계획이며, 수수료 제도를 보완하고 업무 프로세스를 혁신하는 등 수익성 강화를 위해 노력할 예정입니다. 더불어 주요 은행과의 방카 제휴 및 생보사 지분 투자 등으로 업계 시장지위를 강화할 것입니다.

* IFRS17: 2017년 5월 국제 회계기준 위원회에서 발행한 국제 재무 보고 기준



중국은행의 영업망을 활용하여 10년간 고성장을 이어온 중국 시장은 향후에도 건강 및 노후에 대한 관심에 따라 지속적인 성장이 예상됩니다. 삼성생명은 보험시장 변화에 대응하여 수익성이 높은 보장성 상품 판매 비중을 확대하였으며, 방카채널과 함께 설계사 및 TM* / 온라인 채널 등을 확장하고 발전시켜 중장기적 관점에서 회사 가치를 높이고 있습니다. 앞으로도 적극적인 신규 거점 진출과 판매망 확대로 회사 규모를 확장하여 중국 보험시장에서 건실한 생명보험사로 도약할 계획입니다.

* TM 채널 : 전화 등 매체를 통해 보험상품을 판매하는 채널



삼성생명은 자산운용을 확대를 위해 글로벌 자산운용사업을 시행하고 있으며 이를 위해서 M&A기획파트와 M&A추진파트로 구성된 글로벌사업팀을 자산운용본부로 편제하여 추진력을 제고하였습니다. 2021년에는 전사 이익기여도 제고 및 성장 동력 확보를 위해 Savills IM Holdings에 지분투자를 추진하였으며 더불어, 다양한 국가의 신고/승인 업무를 수행하고, 대내외 기반을 정비함으로써 향후 사업 추진을 위한 기틀을 견고히 하였습니다.

2022년은 Savills IM Holdings와의 파트너십이 개시되는 원년으로, 삼성생명은 폭넓은 네트워킹과 주요 위원회 등에 참여하고 추가적으로 해외 운용사와의 M&A 실행을 위해 추진 전략 수립 및 실행에도 최선을 다하겠습니다.